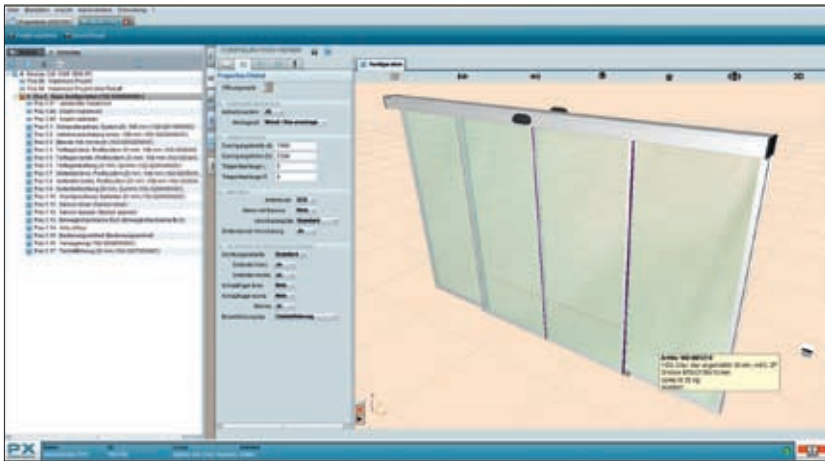


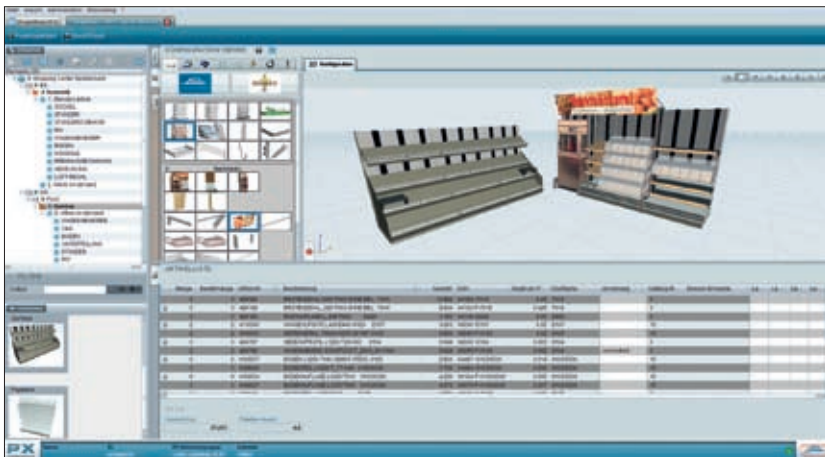
# Vertrieb und Projektierung von Architektur- und Einrichtungssystemen mit P'X5™ von Perspectix

Als E-Business Software für Systemhersteller vereinfacht P'X5 die Vermarktung im anspruchsvollen Lösungsgeschäft mit Architektur- und Einrichtungssystemen. Für die Hersteller ergeben sich durch den Einsatz von P'X5 vielfältige Verbesserungen in den Vertriebs- und Projektierungsprozessen, die umfänglich Ihrem Markterfolg dienen. Mit P'X5 überzeugen Sie bei der individuellen Auslegung des Produkt-Service-Mix für Ihre Kunden und sichern sich entscheidende Wettbewerbsvorteile durch Effizienzsteigerung.



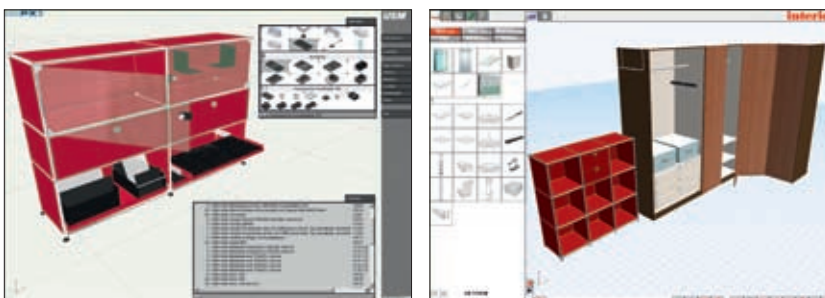
## Verständliche Kommunikation des Lösungsportfolios

Die Verknüpfung umfassender Produktinformationen mit automatisch vollzogener Business-Logik setzt Kundenbedürfnisse mit P'X5 rasch – selbst während des persönlichen Kundenkontakts – in überzeugende Lösungsvorschläge um. Dies gilt besonders für Produkte mit einem hohen Erklärungsbedarf. Im Kundendialog breiten Sie Ihr Lösungsportfolio durch Suche im Produktkatalog und durch grafische Konfiguration visuell verständlich aus. Damit erhöhen Sie Ihre Verkaufschancen und realisieren bei anspruchsvollen Kunden Zusatzgeschäft.



## Grafische Auslegung kundenindividueller Lösungen

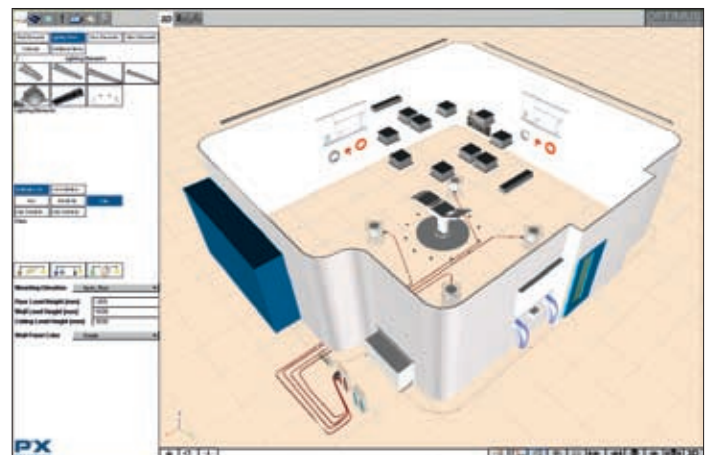
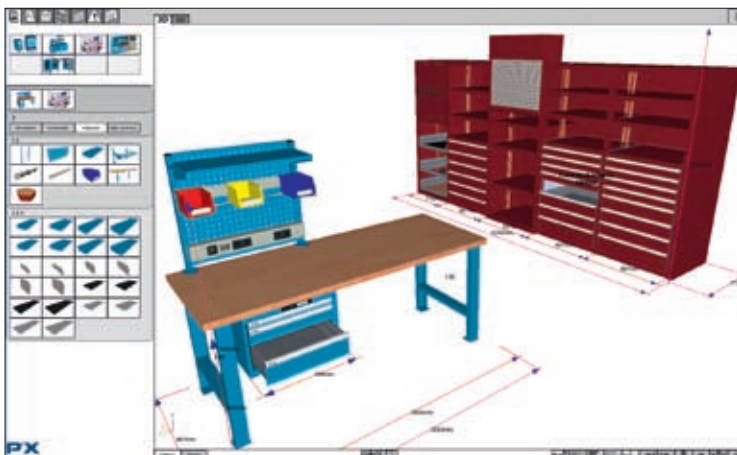
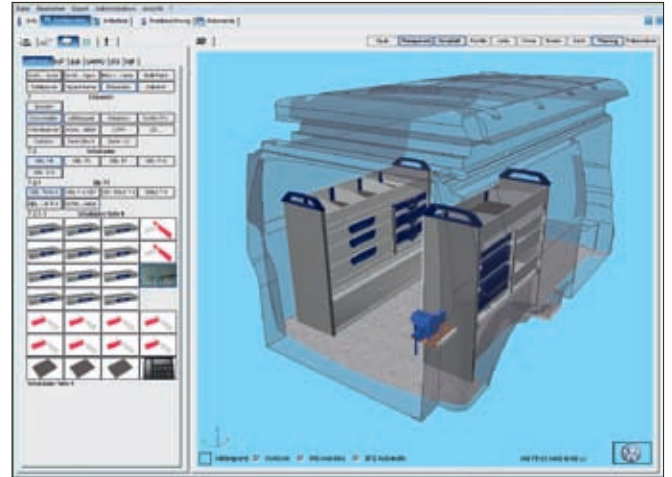
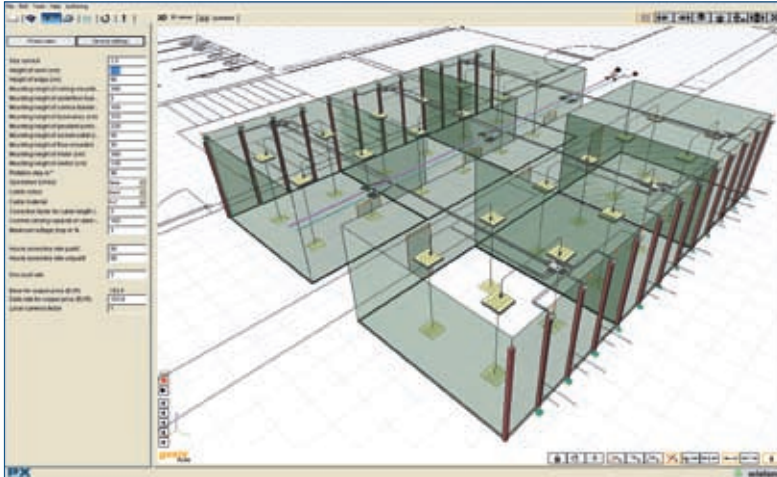
Kunden kaufen keine Stück- oder Optionslisten, sie wollen Lösungen beschaffen. Mit P'X5 zeigen Sie dem Kunden Ihre Kompetenz als Systemanbieter durch visuell attraktive Produkt- und Lösungsdarstellungen. Dank der innovativen 3D Konfiguration mit Drag&Drop-Interaktion erstellen Ihre Mitarbeiter mit P'X5 selbst komplexe Produktsysteme mit räumlicher Anordnung von Modulen und mit Aufstellungsplanung im örtlichen Kontext der Kundenanwendung korrekt und effizient. Die visuell überzeugende Lösung bleibt für den Kunden auf allen Stufen des Verkaufsprozesses nachvollziehbar.



## IHR MEHRWERT DANK P'X5

- Schnellere Reaktionszeit auf Kundenanfragen von 20-50%
- Einsparung von Prozesskosten im Vertrieb von 10-40%
- Reduktion von Fehlern und Folgekosten von 70-100%
- Überzeugendere Lösungskommunikation
- Verbesserte Qualität in der Kundenberatung
- Kürzere Einführungszeiten neuer Produkte

# Der Schlüssel zum Erfolg: vertriebsgerechte Software und eine durchdachte Produktwissensbasis



## Aktuelles Produktwissen durchgängig bis zur Verkaufsfrent

Mitarbeiter mit geringer Lösungserfahrung und Vertriebspartner, die sich nur gelegentlich mit ihren Produkten auseinandersetzen, erstellen mit dem P'X5 Produktkonfigurator in kurzer Zeit überzeugende Angebote nach Kundenanfragen. Ohne aufwendige und fehleranfällige Abklärungen mit internen Experten. Und ohne mehrfach wiederholte Überarbeitungen des Angebots. Dadurch verkürzen sich die Verkaufszyklen deutlich.

## Kundengewinnung dank gesteigerter Beratungsqualität

Verwandeln Sie die Modularität Ihres Produktportfolios in realen Kundennutzen. Stellen Sie mit P'X5 zeitnah Lösungsvorschläge bereit, die flexibel individuelle Kundenbedürfnisse erfüllen. Involvierem Sie Ihre Interessenten in den Spezifikationsprozess und schaffen damit Kundenzufriedenheit, den ersten Schritt zur Kundenbindung. Legen Sie die Kosteneffizienz Ihrer Lösung mittels automatisch errechneten Bedarfskalkulationen dar, die Ihren vorteilhaften Beschaffungs-, Montage- und Wartungskosten entsprechen. Sie heben sich so durch eine kundenorientierte Lösungshaltung positiv von Mitbewerbern im Akquiseprozess ab.

### Beherrschung komplexer Produkte

Mit einer hohen Produktvielfalt können unterschiedliche Kundenbedürfnisse bedient werden. Das stellt jedoch in der korrekten Handhabung eine grosse Herausforderung dar. Verkürzte Innovationszyklen bringen zudem neue Produkte immer schneller auf den Markt. Die mächtige Konfigurator-technologie von P'X5 erlaubt eine abgesicherte Beherrschung komplexer Produkte. Bestellfehler werden vermieden und teure Folgekosten eliminiert. Neue Produkte werden über die Internet-basierte Informationsverteilung in P'X5 schnell und mit wenig Lernaufwand lanciert, so dass Ihre Innovationen mit kürzeren Produkteinführungszeiten im Markt zum Erfolg kommen.

### Technische Berechnungen garantieren Korrektheit

Die korrekte Auslegung gewisser Produkte basiert auf komplexen technischen Berechnungen. Diese lassen sich durch P'X5 automatisieren. Etwa zur Absicherung von Kollisionsfreiheit, Mindestabständen, maximaler Gewichtslast, Spannungsabfall, Stromlast, Sicherheitsbestimmungen oder Transportrichtlinien. Damit reduzieren Sie Routinearbeit und garantieren technisch validierte Angebote.

### Flexible und mehrsprachige Angebotserstellung

Angebote können nach internen Richtlinien standardisiert erfolgen oder gemäss Ausschreibungsvorgaben flexibel in freien Strukturen aufgebaut werden. Die hierarchische Angebots- bzw. Projektstruktur beinhaltet individuell konfigurierte Produkte wie auch Dienstleistungen als Stücklisten mit zugehörigen Bezeichnungen, technischen Merkmalen sowie Beschreibungen. Dank mehrsprachiger Textbausteine sind Angebote in unterschiedlichen Fremdsprachen rasch erzeugt. Neben Stücklisten können auch Dokumente der Angebotsstruktur zugeordnet werden, etwa technische Unterlagen, Zeichnungen, Installationshandbücher und Angebotsversionen.

### Internet-gestützte Projektzusammenarbeit über Firmengrenzen hinweg

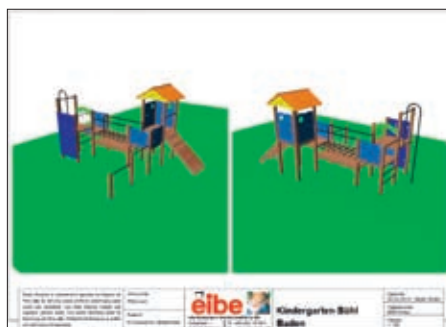
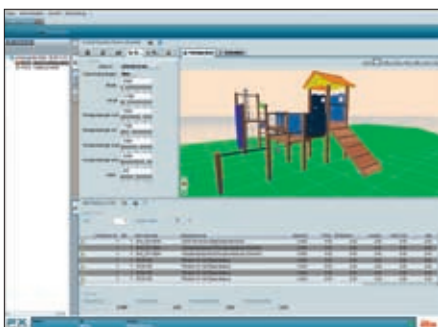
Projektdateien lassen sich mit P'X5 Web-basiert über verschiedene Standorte hinweg synchronisieren. Unnötige Doppelerfassungen, das Auseinanderlaufen von Dokumentenversionen oder das unabsichtliche Überschreiben von Datenbeständen durch Verwendung von E-Mail und gemeinsamen Dateisystemablagen werden eliminiert. Dies bedeutet schlanke Vertriebs- und Projektierungsabläufe zwischen Innendienst, Aussendienst, Landesgesellschaften sowie Partnern dank durchgängigem Informationsfluss und regelgesteuerten Freigabeprozessen.

### Einheitliche Unterstützung aller Vertriebskanäle

Die Ansprüche des globalen Marktes erfordern eine abgestimmte Kundenbedienung über mehrere Vertriebskanäle, so dass der Direktvertrieb parallel mit Vertriebspartneraktivitäten und der Kundenselbstbedienung übers Internet zu koordinieren ist. P'X5 ist als mächtige Desktop-Anwendung für den Profi im Innendienst, als mobile Applikation für den Aussendienst und Vertriebspartner, sowie als Web-Applikation oder über das Internet herunterladbare Software für Endkunden verfügbar. Dank der P'X5-Datendurchgängigkeit zwischen den unterschiedlichen Kanälen ist eine nahtlose und einheitliche Kundenansprache gewährleistet.

### Ausleitung aussagekräftiger Dokumente

Mit P'X5 erzeugen Sie professionell aussehende Angebotsdokumente. Auch Arbeitspapiere für Montage und Inbetriebnahme profitieren von der Generierung grafischer Illustrationen. Neben Papierausdrucken erzeugen sie per Knopfdruck elektronische Unterlagen in PDF oder PDF 3D. Der Aufwand für die manuelle Erstellung von Angeboten, Produktdokumentationen und der zugehörigen Zeichnungen entfällt.



### Aktuelle Kundeninformationen und mitlaufende Angebotskalkulation

Kundenstammdaten wie Kontakte, Firmenadressen und verhandelte Konditionen sind aus ERP oder CRM synchronisiert in P'X5 verfügbar. Auf Basis hochgerechneter Kosten können über Rabattierungsvorgaben verhandelte Angebote kalkuliert werden. Über einen mitlaufenden Deckungsbeitragsnachweis lässt sich der Vertrieb über Margen steuern.

### Zentrale Vertriebssteuerung

Mit P'X5 etablieren Sie Standards und Vorgaben in Ihrem Vertriebsprozess. Durch die zentrale Datenhaltung der Angebotsprojekte auf dem P'X5 Server sind aktuelle Informationen sowie Datensicherheit gewährleistet. Über Auswertungen erreichen Sie ein Sales-Reporting auch über Vertriebsaktivitäten beim mobilen Einsatz von P'X5 im Vertriebsausendienst.

### Logistik-gerechte Stücklistenerzeugung für die schlanke Auftragsabwicklung

Neben Vertriebsstücklisten für die Kundenangebote generiert P'X5 ERP-gerechte Fertigungsstücklisten für eine nahtlose Wertschöpfungskette in die Produktions- & Logistikabläufe. Materialstücklisten – bei Bedarf auch Arbeitsgänge – lassen sich regelbasiert unter Berücksichtigung von Zuliefer-, Fertigungs-, Vormontage- oder Transport-Abhängigkeiten automatisch zu logistischen Baugruppen zusammenführen und als Auftrag zum ERP übergeben.

### Komfortable Benutzeroberfläche sichert Produktivität der Anwender

Die moderne Benutzeroberfläche von P'X5 ist anwenderfreundlich und einfach zu bedienen. Dank der intensiven Nutzung von grafischen 2D und 3D Visualisierungen erledigen Sie selbst komplexe Aufgaben schnell und produktiv.

### Mächtige Werkzeuge für die Wissenspflege

In der P'X5 Autorenumgebung lassen sich Produktinformationen bezüglich Katalogen, Berechnungsformeln, Regeln für die Verbaulogik und die Stücklistenerzeugung über grafische Editoren anlegen. Nicht Programmierer aus der IT-Abteilung, sondern Ihre Experten aus der Produkt- und Anwendungsentwicklung pflegen damit das relevante Wissen. Automatische Tests sichern die Qualität der Produktwissensbasis.

### Hohe IT-Integrationsfähigkeit und Flexibilität

Mit P'X5 harmonisieren Sie bisher genutzte Werkzeuge in einer gemeinsam von Vertrieb und Anwendungsentwicklung genutzten Projektierungsumgebung. Die Unterstützung offener Standards wie XML, XSLT, SOAP sowie diverser Dateiformate (DXF, DWG, JT, PDF) und Schnittstellen zu Drittsystemen wie ERP, CRM, PDM oder CAD erlauben die nahtlose Einbettung von P'X5 in Ihre bestehenden Prozessabläufe und IT Backbone-Systeme. Die modulare Zusammenstellung der benötigten P'X5-Funktionalitäten ermöglicht die passende und schrittweise Einführung der P'X5 Software in Ihrem Unternehmen.

#### P'X5 ANWENDUNGEN FÜR

- Tür-, Tor- und Fenstersysteme
- Wand-, Fassaden-, Decken- und Bodensysteme
- Elektroinstallations- und Lichtsysteme
- Regalsysteme
- Arbeitsplatz- und Betriebsmitteleinrichtungen
- Möbelsysteme
- Labor- und Spitaleinrichtungen
- Ladeneinrichtungen
- Messebausysteme
- Restaurants- & Kücheneinrichtungen
- Fahrzeugeinrichtungen

#### PERSPECTIX – KOMPETENZ UND ERFAHRUNG

Die Perspectix AG hat sich seit der Gründung 1996 kontinuierlich zum technologisch führenden Lösungsanbieter für den Vertrieb und die technische Projektierung variantenreicher Produkte in technischen Industrien entwickelt. Nutzer von P'X5 Visual Product Selling™ profitieren von Erfahrungen aus komplementären Anwenderbranchen: Maschinenbau, Anlagenbau, Elektrotechnik, Einrichtungs-, Lager- und Logistiksysteme. Mit der Verbindung von Vertriebsoptimierung und Product Lifecycle Management in einer zukunftsweisenden Technologie ist Perspectix heute strategischer Lieferant namhafter Hersteller und Partner führender IT-Häuser.

#### Perspectix AG

Hardturmstraße 253  
CH-8005 Zürich  
Telefon: +41 (0)44 445 95 95  
Telefax: +41 (0)44 445 95 96

Internet: [www.perspectix.com](http://www.perspectix.com)  
E-Mail: [info@perspectix.com](mailto:info@perspectix.com)